

Finanzen
Venture Capital für IT-Gründer

Dr. Manuel Effenberg
Head of E-School
Hasso-Plattner-Institut, Potsdam

Unsere Agenda...

1. Grundlagen
2. Jahresabschluss
3. Budgetierung
4. Finanzierungsoptionen
5. Finanzierungsmöglichkeiten für IT-Start-ups
6. Venture Capital

Arten von VC-Investoren

Informell	Formell
Family, Friends and Fools	Öffentlich-geförderte VC-Gesellschaften
Business Angels	Strategisch ausgerichtete VC-Gesellschaften
	Profitorientierte VC-Gesellschaften

Business Angels

- Privatpersonen, die
 - Kapital investieren (ca. bis zu 100 kEUR)
 - Als Coach/ Berater agieren („Smart Capital“)

- Anforderungen an das Profil eines Business Angels:
 - Unternehmerische Erfahrung
 - Anzahl bisheriger Investitionen
 - Spezielles Know-how:
 - Vertrieb
 - Industriekenntnisse
 - Netzwerk

Formelles Venture Capital

Cash gegen Unternehmensanteile bei innovativen Start-ups	Management-Support (Know-How, Netzwerke)
Absicherung des Investments über spezifische Kontroll- und Mitspracherechte	Zeitlich begrenztes Investment (EXIT-Strategie)

Formeller VC-Finanzierungsprozess



5 Tipps, die Sie beachten sollten...

1. Erstellen Sie ein Finanzierungskonzept mit Phasen/ Meilensteinen
2. Das Geld jeder Finanzierungsrunde sollte 18 – 24 Monate ausreichen
3. Fundraising ist die Aufgabe des Managements
4. Unternehmensanteile sind in der Gründungsphase Ihr wichtigstes Produkt
5. Die beste Zeit Geld zu bekommen ist, wenn man es nicht braucht

Nicht vergessen...

- Gründer sollten Ihre finanzielle Situation permanent überblicken
- Elemente des Jahresabschlusses gut für den Blick in den „Rückspiegel“
- Budget-/ Liquiditätsplanung unerlässlich in der Gründungsphase (Liquidität, Kapitalbedarf)
- Je nach Unternehmensphase und Geschäftsmodell besteht der Zugang zu unterschiedlichen Finanzierungsinstrumenten
- Venture Capital nur für bestimmte Geschäftsmodelle und Unternehmertypen geeignet
- Modulares Finanzierungskonzept verfolgen und gut planen



Vielen Dank

Dr. Manuel Effenberg
Head of E-School
Hasso-Plattner-Institut, Potsdam